

# Business plan Nettoyage Eclair

de Hugues Bastide


## **Modèle de Business Plan Offert par AngelStart**

Ce document est un exemple concret pour vous inspirer. Cependant, un PDF statique ne remplace pas un dossier financier personnalisé et dynamique.

### **Pourquoi passer du modèle à l'outil en ligne ?**

- Zéro calcul manuel : Notre logiciel automatise l'intégralité de votre prévisionnel (compte de résultat, bilan et trésorerie).
- Reconnaissance Officielle : AngelStart est l'outil recommandé par Service-Public, France Travail et les banques.
- Dossier Bancaire Complet : Obtenez un document structuré et professionnel, prêt à être présenté à vos investisseurs.

**Accompagnement par l'IA :** L'IA rédige vos textes et estime votre CA, vos charges et vos investissements en quelques minutes.

 Prêt à lancer votre projet ? Ne perdez plus de temps sur des tableaux complexes. Rejoignez les 50 000 entrepreneurs déjà accompagnés.

 **[Cliquez ici pour créer votre business plan sur AngelStart](#)**

Business plan évalué par Angel: note **3/5**

Date 09 01 2026

# PLAN DU BUSINESS



## Partie 1

Business plan  
**NETTOYAGE  
ECLAIR**

# Partie 1

# PLAN DU BUSINESS

## Information sur le projet

Nom du projet:  
Nettoyage Eclair

Date de lancement:  
01-08-2026

Adresse:  
4th arrondissement, 75004 Paris, France 75004 Paris

Pourquoi ce projet: Nous, Jean et Pierre, avons conçu le projet « **Nettoyage Éclair** ». Ayant grandi et travaillé ensemble dans le secteur du nettoyage industriel dans une petite ville de la région de Bordeaux, nous avons identifié un besoin croissant de services de nettoyage de haute qualité, fiables et respectueux de l'environnement dans notre région.

Notre ambition est de créer une entreprise de nettoyage qui se distingue par :

- l'excellence du service,
- l'intégrité,
- et la durabilité.

Notre projet consiste à fournir une **gamme complète de services de nettoyage** :

- nettoyage résidentiel,
- nettoyage commercial,
- nettoyage industriel spécialisé.

Nous sommes actuellement **2 employés**.

Chaque employé peut nettoyer **2 sites par jour**, ce qui nous donne une capacité totale de **4 sites par jour**.

En travaillant **22 jours par mois**, nous pouvons donc nettoyer **88 sites par mois**.

Nous facturons en moyenne **100 € par site**.

Sur cette base, notre **potentiel de chiffre d'affaires** est de **8 800 € par mois**, soit **105 600 € par an**.

Cette présentation pose les bases d'une activité structurée, avec une offre claire, une capacité de travail définie et un positionnement orienté vers la qualité et le respect de l'environnement.

## Résumé financier

La première année de chiffre d'affaires est 211,200.00€ pour atteindre 211,200.00€ dans 5 ans.  
Le besoin en financement de la première année est de -17,862.12€ qui sera couvert par :  
un apport de 10,000.00€

## Porteur

J'ai confiance dans mes compétences pour gérer une entreprise ?

Oui

J'ai de l'expérience dans le métier et des contacts ?

Oui

J'ai du temps, de l'énergie, et le soutien de mes proches pour assumer mentalement et financièrement un échec

Oui

Description détaillée Nous, Jean et Pierre, sommes les fondateurs de « **Nettoyage Éclair** ». Jean est titulaire d'un diplôme en gestion d'entreprise et a travaillé plusieurs années comme gestionnaire d'équipe dans une grande entreprise de nettoyage. Il apporte une solide expertise en gestion d'entreprise, en organisation opérationnelle et une bonne connaissance du secteur du nettoyage.

Pierre est technicien de nettoyage certifié, avec une dizaine d'années d'expérience dans le nettoyage industriel. Il maîtrise les techniques de nettoyage, les normes de sécurité et l'utilisation de produits de nettoyage écologiques de manière efficace. Ensemble, nous formons une équipe complémentaire, mêlant gestion, terrain et expertise technique, et nous nous entourons de professionnels du nettoyage hautement qualifiés et dévoués.

Notre motivation est de fournir un service de nettoyage de qualité supérieure, qui dépasse les attentes de nos clients tout en contribuant à la protection de l'environnement.

## Mes Offres

### Nom du produit

Service de nettoyage résidentiel

### Description

Nous offrons un service de nettoyage résidentiel complet, comprenant le nettoyage des sols, des fenêtres, des cuisines et des salles de bains, en utilisant des produits de nettoyage écologiques.

### Nom du produit

Service de nettoyage commercial

### Description

Notre équipe est formée pour nettoyer les bureaux, les magasins, les restaurants et autres espaces commerciaux, en respectant les normes de propreté les plus élevées.

### Nom du produit

Service de nettoyage industriel

### Description

Nous proposons des services de nettoyage industriel spécialisés, y compris le nettoyage des usines, des entrepôts et des installations de production.

### Nom du produit

Service de nettoyage après construction

### Description

Nous offrons un service de nettoyage après construction pour éliminer la poussière et les débris et préparer le site pour l'occupation.

### Nom du produit

Service de nettoyage en profondeur

### Description

Pour les clients qui ont besoin d'un nettoyage plus intensif, nous offrons un service de nettoyage en profondeur qui comprend le nettoyage des tapis, des meubles rembourrés et des zones difficiles à atteindre.

Est-ce que la demande économique pour ce produit augmente ?

Positive

Comment les évolutions sociétales impactent-elles vos ventes ?

Positive

Quelle est l'incidence de la technologie sur votre offre ?

Positive

Quel est l'impact de votre industrie sur l'environnement ?

Neutre

Quelle est l'incidence de la réglementation sur votre projet ?

Neutre

Quelles-sont pour vous les tendances les plus importantes à prendre en compte ?

### Analyse du marché – Secteur du nettoyage

Le secteur du nettoyage en France est un marché dynamique et en croissance, porté par plusieurs tendances de fond.

#### Analyse PESTEL

- **Politique** : Le secteur est encadré par des réglementations strictes en matière de santé et de sécurité, ainsi que sur l'utilisation des produits chimiques. Ces contraintes renforcent la nécessité de professionnels sérieux et formés.
- **Économique** : Le secteur du nettoyage a connu une croissance d'environ **37 % entre 2016 et 2019**, notamment grâce à l'**externalisation des services de nettoyage** par les entreprises. Le chiffre d'affaires du secteur était estimé à **15 milliards d'euros en 2015**, avec une croissance de **65 % en dix ans**, ce qui montre un marché solide et porteur.
- **Socioculturel** : La sensibilisation à l'hygiène et à la propreté a fortement augmenté, en particulier depuis la pandémie de **COVID-19**. Les particuliers comme les entreprises attendent désormais un niveau de propreté plus élevé et plus régulier.
- **Technologique** : Le secteur adopte progressivement des **technologies avancées** (matériel plus performant, méthodes de nettoyage optimisées, suivi numérique des prestations) permettant d'améliorer l'efficacité, la traçabilité et la qualité du service.
- **Environnemental** : On observe une **tendance croissante à l'utilisation de produits de nettoyage écologiques**. Les clients sont de plus en plus sensibles à l'impact environnemental des prestations, ce qui favorise les entreprises positionnées sur le nettoyage responsable.
- **Légal** : Les entreprises de nettoyage doivent se conformer à des **normes strictes de santé et de sécurité au travail**, ce qui renforce le besoin de professionnalisation du secteur.

#### État et perspectives du marché

Le marché du nettoyage a connu une **croissance continue au cours des cinq dernières années**, principalement portée par :

- l'externalisation des services de nettoyage par les entreprises,
- la montée des exigences en matière d'hygiène,
- et le développement de nouvelles offres spécialisées (industriel, post-chantier, écologique, etc.).

Sur les **cinq prochaines années**, les perspectives restent **favorables** :

- poursuite de la croissance du marché,
- demande soutenue par l'importance accrue accordée à l'hygiène,
- adoption croissante de technologies avancées dans le secteur du nettoyage,
- opportunités pour les acteurs proposant des **services de qualité, flexibles et respectueux de l'environnement**.

Dans ce contexte, une entreprise comme « **Nettoyage Éclair** », positionnée sur la qualité de service et l'utilisation de produits écologiques, s'inscrit dans une tendance de fond porteuse et dispose de réelles opportunités de développement.

## Nom

## Positionnement

ONET, GSF, et ISS

Moins cher

Autres entreprises de nettoyages ou proposant ce service

Aligné

## Mes catégories de clients

**Catégorie** Propriétaires d'entreprises et bureaux (type « Sophie »)

**Description** Entreprises et propriétaires de bureaux dans la région de Bordeaux, très occupés, qui préfèrent externaliser le nettoyage à une entreprise fiable. Ils sont prêts à payer un prix premium pour un service de haute qualité, efficace et respectueux de l'environnement, avec des interventions possibles en horaires décalés.

**Catégorie** Gestionnaires d'immeubles résidentiels et commerciaux (type « Paul »)

**Description** Gestionnaires ou syndics responsables de plusieurs immeubles résidentiels et commerciaux. Ils recherchent un service régulier, fiable, bien organisé, avec une attention particulière au respect des plannings et au rapport qualité / prix.

**Catégorie** Établissements scolaires et éducatifs (type « Marie »)

**Description** Écoles et autres structures éducatives, très sensibles à la santé et à la sécurité des élèves et du personnel. Ils ont besoin d'un nettoyage rigoureux avec des produits non toxiques et écologiques, réalisé en dehors des heures de classe.

**Catégorie** Particuliers – logements et maisons

**Description** Particuliers résidant dans la région de Bordeaux, souhaitant déléguer le nettoyage de leur domicile. Ils recherchent un service de confiance, régulier ou ponctuel, avec une bonne qualité de prestation, des produits respectueux de la santé et de l'environnement, et une certaine flexibilité dans les horaires.

## Comment allez-vous vendre ?

La stratégie commerciale de « Nettoyage Éclair » repose sur une compréhension fine de plusieurs profils types de clients professionnels dans la région de Bordeaux.

Nous ciblons notamment :

- **Sophie, propriétaire d'entreprise** : femme d'affaires possédant plusieurs bureaux dans la région de Bordeaux. Très occupée, elle préfère externaliser le nettoyage à une entreprise fiable. Elle est prête à payer un **prix premium** pour un service de **haute qualité, efficace et respectueux de l'environnement**.
- **Paul, gestionnaire d'immeuble** : responsable de plusieurs immeubles résidentiels et commerciaux. Il recherche avant tout un **service régulier, fiable et bien organisé**. Il est **sensible au prix**, tout en restant attentif au niveau de qualité.
- **Marie, directrice d'école** : directrice d'un établissement scolaire local, très préoccupée par la **santé et la sécurité** des élèves et du personnel. Elle a besoin d'une entreprise utilisant des **produits non toxiques et écologiques**, capable d'intervenir **en dehors des heures de classe** pour limiter les perturbations.

À travers ces profils, « Nettoyage Éclair » adapte son discours commercial et ses propositions :

- mise en avant de la **fiabilité** et de la **qualité de service**,
- argument écologique fort (produits écoresponsables, respect de la santé),
- organisation flexible (interventions en horaires décalés pour les écoles et bureaux),
- offres adaptées selon le niveau d'exigence qualité / prix (premium ou plus sensible au budget).

Cette approche par profils clients permet de structurer la prospection et d'ajuster les offres et argumentaires commerciaux en fonction des besoins spécifiques de chaque type de client.

## Stratégie d'attaque

La stratégie d'attaque de « Nettoyage Éclair » repose sur une combinaison de canaux numériques et de leviers locaux pour s'imposer progressivement comme une référence du nettoyage écoresponsable dans la région de Bordeaux.

### 1. Renforcer la visibilité en ligne

- **Site internet professionnel** : mise en place d'un site clair et rassurant présentant l'entreprise, les services (résidentiel, commercial, industriel, scolaire...), les engagements écologiques et des témoignages clients. Le site sert de vitrine principale et de point de contact (demandes de devis, formulaires, téléphone, e-mail).
- **SEO (référencement naturel)** : optimisation du site pour apparaître dans les résultats de recherche Google sur des requêtes telles que « entreprise de nettoyage Bordeaux », « nettoyage bureaux écologique Bordeaux », etc. Objectif : augmenter progressivement le trafic qualifié sur le site et générer des demandes de devis sans démarchage systématique.
- **Réseaux sociaux (Facebook, LinkedIn, etc.)** : création et animation de pages pour présenter les réalisations, partager des conseils entretien/hygiène, mettre en avant l'argument écologique et rassurer sur le sérieux de l'entreprise. Objectif : développer la notoriété, créer de la réassurance et générer des contacts.

### 2. Capitaliser sur le bouche-à-oreille et la satisfaction client

- **Bouche-à-oreille organisé** : encourager systématiquement les clients satisfaits (entreprises, gestionnaires d'immeubles, écoles, particuliers) à recommander Nettoyage Éclair à leurs contacts, amis, collègues ou autres structures.
- **Programme de recommandation** (si pertinent) : possibilité de proposer des avantages (réduction sur une prestation, service complémentaire) en cas de parrainage abouti, afin de stimuler les recommandations.
- **Objectif** : obtenir de nouveaux clients à coût réduit, renforcer la réputation locale et construire une image d'entreprise sérieuse, efficace et respectueuse de l'environnement.

### 3. Présence locale et notoriété de proximité

- **Article / encarts dans la presse locale** : utiliser des journaux locaux ou médias de proximité (presse écrite, radios locales, sites d'actualités locales) pour faire connaître l'entreprise, ses valeurs (écologie, qualité, fiabilité) et ses services.
- **Communication ciblée** : insister sur le caractère local de Nettoyage Éclair, la disponibilité, la réactivité et l'engagement pour un nettoyage plus sain.
- **Objectif** : accroître la notoriété dans la communauté locale, toucher les décideurs (chefs d'entreprises, gestionnaires d'immeubles, directeurs d'établissements) ainsi que les particuliers sensibles aux services de proximité.

Grâce à cette combinaison **SEO + site web + réseaux sociaux + bouche-à-oreille + presse locale**, « Nettoyage Éclair » construit une stratégie d'attaque progressive mais solide, permettant d'acquérir des premiers clients, de développer sa réputation et de générer ensuite une croissance durable par la recommandation et la visibilité en ligne.

# BUDGET

## Partie 2



# Partie 2

# BUDGET

## Chiffre d'affaires, charges et salaires

### Chiffre d'affaires

Nom du chiffre d'affaires	Année 1	Année 2	Année 3	Année 4	Année 5
Prestations de nettoyage	105,600.00€	105,600.00€	105,600.00€	105,600.00€	105,600.00€
Prestations de nettoyage	105,600.00€	105,600.00€	105,600.00€	105,600.00€	105,600.00€
<b>TOTAL chiffre d'affaires</b>	<b>211,200.00€</b>	<b>211,200.00€</b>	<b>211,200.00€</b>	<b>211,200.00€</b>	<b>211,200.00€</b>

### Charges

Nom des charges	Année 1	Année 2	Année 3	Année 4	Année 5
Comptabilité	1,800.00€	1,800.00€	1,800.00€	1,800.00€	1,800.00€
Mutuelle	360.00€	360.00€	360.00€	360.00€	360.00€
Eau et Électricité	360.00€	360.00€	360.00€	360.00€	360.00€
Frais généraux	2,520.00€	2,520.00€	2,520.00€	2,520.00€	2,520.00€
Coût des produits	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Loyer	12,000.00€	12,000.00€	12,000.00€	12,000.00€	12,000.00€
Bail	12,000.00€	12,000.00€	12,000.00€	12,000.00€	12,000.00€
Frais bancaires	360.00€	360.00€	360.00€	360.00€	360.00€
Charges financières	360.00€	360.00€	360.00€	360.00€	360.00€
<b>TOTAL charges</b>	<b>14,880.00€</b>	<b>14,880.00€</b>	<b>14,880.00€</b>	<b>14,880.00€</b>	<b>14,880.00€</b>

### Taxes locales

Nom de l'impôt ou la taxe	Année 1	Année 2	Année 3	Année 4	Année 5
Assurance RC Pro	200.00€	200.00€	200.00€	200.00€	200.00€
Assurance Local	200.00€	200.00€	200.00€	200.00€	200.00€
<b>TOTAL Taxes locales (hors IS/TVA)</b>	<b>400.00€</b>	<b>400.00€</b>	<b>400.00€</b>	<b>400.00€</b>	<b>400.00€</b>

## Salaires

Nom du salaire	Année 1	Année 2	Année 3	Année 4	Année 5
Salaires chargés	64,211.52€	64,211.52€	64,211.52€	64,211.52€	64,211.52€
Salaire brut	51,369.22€	51,369.22€	51,369.22€	51,369.22€	51,369.22€
Charges sociales	12,842.30€	12,842.30€	12,842.30€	12,842.30€	12,842.30€
Total salaires bruts	51,369.22€	51,369.22€	51,369.22€	51,369.22€	51,369.22€
Total charges sociales	12,842.30€	12,842.30€	12,842.30€	12,842.30€	12,842.30€
<b>TOTAL Masse salariale</b>	<b>64,211.52€</b>	<b>64,211.52€</b>	<b>64,211.52€</b>	<b>64,211.52€</b>	<b>64,211.52€</b>



## Investissements, financements et autres sorties

### Investissement

Nom de l'investissement	Année 1	Année 2	Année 3	Année 4	Année 5
Achat de matériel de nettoyage	10,000.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Immobilisations corporelles	10,000.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Dépôt de marque	200.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Création de l'entreprise	100.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Immobilisations incorporelles	300.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Immobilisations financières	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Stock initial	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
<b>TOTAL investissements</b>	<b>10,300.00€</b>	<b>0.00€</b>	<b>0.00€</b>	<b>0.00€</b>	<b>0.00€</b>

### Amortissement

Nom de l'amortissement	Année 1	Année 2	Année 3	Année 4	Année 5
Achat de matériel de nettoyage	2,000.00€	2,000.00€	2,000.00€	2,000.00€	2,000.00€
Immobilisations corporelles	2,000.00€	2,000.00€	2,000.00€	2,000.00€	2,000.00€
Dépôt de marque	40.00€	40.00€	40.00€	40.00€	40.00€
Création de l'entreprise	20.00€	20.00€	20.00€	20.00€	20.00€
Immobilisations incorporelles	60.00€	60.00€	60.00€	60.00€	60.00€
Immobilisations financières	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
<b>TOTAL amortissements</b>	<b>2,060.00€</b>	<b>2,060.00€</b>	<b>2,060.00€</b>	<b>2,060.00€</b>	<b>2,060.00€</b>

### Financements

Nom du financement	Année 1	Année 2	Année 3	Année 4	Année 5
Crédit	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Subvention	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Subventions d'investissement	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Apport personnel	10,000.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Apport personnel des fondateurs	10,000.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Investisseur	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Apports en compte courant	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
<b>TOTAL financements</b>	<b>10,000.00€</b>	<b>0.00€</b>	<b>0.00€</b>	<b>0.00€</b>	<b>0.00€</b>

## Remboursement des emprunts

Nom du remboursement	Année 1	Année 2	Année 3	Année 4	Année 5
Capital remboursé	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€

## Autres sorties

Nom	Année 1	Année 2	Année 3	Année 4	Année 5
Dividendes	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Remboursement compte courant	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
<b>TOTAL Autres sorties</b>	<b>0.00€</b>	<b>0.00€</b>	<b>0.00€</b>	<b>0.00€</b>	<b>0.00€</b>

## Synthèse

### Compte de résultat - Synthétique

Nom de l'intitulé	Année 1	Année 2	Année 3	Année 4	Année 5
Chiffre d'affaires	211,200.00€	211,200.00€	211,200.00€	211,200.00€	211,200.00€
% Evolution	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%
Excédent Brut d'Exploitation	131,708.48€	131,708.48€	131,708.48€	131,708.48€	131,708.48€
% Chiffre d'affaires	62.00%	62.00%	62.00%	62.00%	62.00%
Résultat d'exploitation	129,648.48€	129,648.48€	129,648.48€	129,648.48€	129,648.48€
% Chiffre d'affaires	61.00%	61.00%	61.00%	61.00%	61.00%
Résultat net	101,486.36€	101,486.36€	101,486.36€	101,486.36€	101,486.36€
% Chiffre d'affaires	48.00%	48.00%	48.00%	48.00%	48.00%

## Plan de financement sur la période

Nom	Année 1	Année 2	Année 3	Année 4	Année 5
Investissements	10,300.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Variation du BFR	-28,162.12€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Remboursement d'emprunt	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Remboursement compte courant d'associé	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Versement de dividendes	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
<b>Total des besoins</b>	<b>-17,862.12€</b>	<b>0.00€</b>	<b>0.00€</b>	<b>0.00€</b>	<b>0.00€</b>
Capital (Apport personnel, Investisseur)	10,000.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Emprunts	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Subventions d'investissement	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Capacité d'autofinancement	103,546.36€	103,546.36€	103,546.36€	103,546.36€	103,546.36€
<b>Total des ressources</b>	<b>113,546.36€</b>	<b>103,546.36€</b>	<b>103,546.36€</b>	<b>103,546.36€</b>	<b>103,546.36€</b>
Variation de trésorerie	131,408.48€	103,546.36€	103,546.36€	103,546.36€	103,546.36€
<b>Solde de trésorerie</b>	<b>131,408.48€</b>	<b>234,954.84€</b>	<b>338,501.20€</b>	<b>442,047.56€</b>	<b>545,593.92€</b>

Compte de résultat

Nom de l'intitulé	Année 1	Année 2	Année 3	Année 4	Année 5
Chiffre d'affaires	211,200.00€	211,200.00€	211,200.00€	211,200.00€	211,200.00€
% Evolution	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%
Subventions d'exploitation	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Autres produits	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Total produits d'exploitation	211,200.00€	211,200.00€	211,200.00€	211,200.00€	211,200.00€
Achats de marchandises	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Autres achats et charges externes	14,880.00€	14,880.00€	14,880.00€	14,880.00€	14,880.00€
Impôts taxes et versements assimilés	400.00€	400.00€	400.00€	400.00€	400.00€
Charges de personnel	64,211.52€	64,211.52€	64,211.52€	64,211.52€	64,211.52€
Excédent Brut d'Exploitation	131,708.48€	131,708.48€	131,708.48€	131,708.48€	131,708.48€
% Chiffre d'affaires	62.00%	62.00%	62.00%	62.00%	62.00%
Dotations aux amortissements	2,060.00€	2,060.00€	2,060.00€	2,060.00€	2,060.00€
Reprise sur subventions d'investissement	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Résultat d'exploitation	129,648.48€	129,648.48€	129,648.48€	129,648.48€	129,648.48€
% Chiffre d'affaires	61.00%	61.00%	61.00%	61.00%	61.00%
Résultat financier	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Résultat exceptionnel	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Résultat courant avant Impôts	129,648.48€	129,648.48€	129,648.48€	129,648.48€	129,648.48€
% Chiffre d'affaires	61.00%	61.00%	61.00%	61.00%	61.00%
Impôt sur les sociétés	28,162.12€	28,162.12€	28,162.12€	28,162.12€	28,162.12€
Résultat net	101,486.36€	101,486.36€	101,486.36€	101,486.36€	101,486.36€
% Chiffre d'affaires	48.00%	48.00%	48.00%	48.00%	48.00%

## Bilan

Nom	Année 1	Année 2	Année 3	Année 4	Année 5
Immobilisations incorporelles	240.00€	180.00€	120.00€	60.00€	0.00€
Immobilisations corporelles	8,000.00€	6,000.00€	4,000.00€	2,000.00€	0.00€
Immobilisations financières	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
<b>Actif net immobilisé</b>	<b>8,240.00€</b>	<b>6,180.00€</b>	<b>4,120.00€</b>	<b>2,060.00€</b>	<b>0.00€</b>
Stocks	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Créances clients	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Créances fiscales & sociales	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Trésorie positive	131,408.48€	234,954.84€	338,501.20€	442,047.56€	545,593.92€
<b>Actif circulant</b>	<b>131,408.48€</b>	<b>234,954.84€</b>	<b>338,501.20€</b>	<b>442,047.56€</b>	<b>545,593.92€</b>
<b>TOTAL actif</b>	<b>139,648.48€</b>	<b>241,134.84€</b>	<b>342,621.20€</b>	<b>444,107.56€</b>	<b>545,593.92€</b>
Capital	10,000.00€	10,000.00€	10,000.00€	10,000.00€	10,000.00€
Réserves	0.00€	101,486.36€	202,972.72€	304,459.08€	405,945.44€
Résultat	101,486.36€	101,486.36€	101,486.36€	101,486.36€	101,486.36€
<b>Capitaux propres</b>	<b>111,486.36€</b>	<b>212,972.72€</b>	<b>314,459.08€</b>	<b>415,945.44€</b>	<b>517,431.80€</b>
Subventions d'investissements	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Emprunts	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Trésorie négative	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Autres dettes financières	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
<b>Dettes financières</b>	<b>0.00€</b>	<b>0.00€</b>	<b>0.00€</b>	<b>0.00€</b>	<b>0.00€</b>
Dettes fournisseurs	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Dettes fiscales & sociales	28,162.12€	28,162.12€	28,162.12€	28,162.12€	28,162.12€
<b>Dettes d'exploitation</b>	<b>28,162.12€</b>	<b>28,162.12€</b>	<b>28,162.12€</b>	<b>28,162.12€</b>	<b>28,162.12€</b>
<b>TOTAL passif</b>	<b>139,648.48€</b>	<b>241,134.84€</b>	<b>342,621.20€</b>	<b>444,107.56€</b>	<b>545,593.92€</b>

## Besoin en fonds de roulement

Nom	Année 1	Année 2	Année 3	Année 4	Année 5
Stocks	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Créances clients	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Créances fiscales & sociales	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
<b>Total des besoins</b>	<b>0.00€</b>	<b>0.00€</b>	<b>0.00€</b>	<b>0.00€</b>	<b>0.00€</b>
Dettes fournisseurs	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Dettes fiscales & sociales	28,162.12€	28,162.12€	28,162.12€	28,162.12€	28,162.12€
<b>Total des ressources</b>	<b>28,162.12€</b>	<b>28,162.12€</b>	<b>28,162.12€</b>	<b>28,162.12€</b>	<b>28,162.12€</b>
<b>BFR</b>	<b>-28,162.12€</b>	<b>-28,162.12€</b>	<b>-28,162.12€</b>	<b>-28,162.12€</b>	<b>-28,162.12€</b>
Variation du BFR	-28,162.12€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€

## Solde de trésorerie

Nom	Année 1	Année 2	Année 3	Année 4	Année 5
Fonds de roulement	103,246.36€	103,546.36€	103,546.36€	103,546.36€	103,546.36€
Besoin en fonds de roulement	-28,162.12€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
<b>Solde de trésorerie</b>	<b>131,408.48€</b>	<b>234,954.84€</b>	<b>338,501.20€</b>	<b>442,047.56€</b>	<b>545,593.92€</b>

## Tableau flux de trésorerie

Nom	Année 1	Année 2	Année 3	Année 4	Année 5
Chiffre d'affaires	211,200.00€	211,200.00€	211,200.00€	211,200.00€	211,200.00€
TVA collectée	42,240.00€	42,240.00€	42,240.00€	42,240.00€	42,240.00€
Variation des créances clients	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Financements	10,000.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Subventions	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
<b>Encaissements</b>	<b>263,440.00€</b>	<b>253,440.00€</b>	<b>253,440.00€</b>	<b>253,440.00€</b>	<b>253,440.00€</b>
Charges	14,880.00€	14,880.00€	14,880.00€	14,880.00€	14,880.00€
TVA déductible	5,116.00€	3,056.00€	3,056.00€	3,056.00€	3,056.00€
Variations des dettes fournisseurs	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Salaires	64,211.52€	64,211.52€	64,211.52€	64,211.52€	64,211.52€
Investissements	10,300.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Variations des stocks	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Remboursements d'emprunts	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Impôts sur les sociétés	0.00€	28,162.12€	28,162.12€	28,162.12€	28,162.12€
Autres impôts et taxes	400.00€	400.00€	400.00€	400.00€	400.00€
TVA à payer	37,124.00€	39,184.00€	39,184.00€	39,184.00€	39,184.00€
Autres sorties	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
<b>Décaissements</b>	<b>132,031.52€</b>	<b>149,893.64€</b>	<b>149,893.64€</b>	<b>149,893.64€</b>	<b>149,893.64€</b>
<b>Flux de trésorerie de l'année</b>	<b>131,408.48€</b>	<b>103,546.36€</b>	<b>103,546.36€</b>	<b>103,546.36€</b>	<b>103,546.36€</b>
SOLDE début d'année	0.00€	131,408.48€	234,954.84€	338,501.20€	442,047.56€
<b>SOLDE fin d'année</b>	<b>131,408.48€</b>	<b>234,954.84€</b>	<b>338,501.20€</b>	<b>442,047.56€</b>	<b>545,593.92€</b>

## Capacité d'autofinancement

Nom	Année 1	Année 2	Année 3	Année 4	Année 5
Résultat de l'exercice	101,486.36€	101,486.36€	101,486.36€	101,486.36€	101,486.36€
+ dotation aux amortissements	2,060.00€	2,060.00€	2,060.00€	2,060.00€	2,060.00€
- Reprises sur subventions (non décaissables)	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Capacité d'autofinancement	103,546.36€	103,546.36€	103,546.36€	103,546.36€	103,546.36€
- remboursement des emprunts	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€	0.00€
Autofinancement net	103,546.36€	103,546.36€	103,546.36€	103,546.36€	103,546.36€

## Évolution du solde de trésorerie sur la période mensuelle

Trésorerie Année 1	Mois 1	Mois 2	Mois 3	Mois 4	Mois 5	Mois 6	Mois 7	Mois 8	Mois 9	Mois 10	Mois 11	Mois 12
Encaissements	31,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€
Décaissements	20,810.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€
Flux de trésorerie mensuels	10,309.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€
SOLDE début mois	0.00€	10,309.04€	21,318.08€	32,327.12€	43,336.16€	54,345.20€	65,354.24€	76,363.28€	87,372.32€	98,381.36€	109,390.40€	120,399.44€
SOLDE fin mois	10,309.04€	21,318.08€	32,327.12€	43,336.16€	54,345.20€	65,354.24€	76,363.28€	87,372.32€	98,381.36€	109,390.40€	120,399.44€	131,408.48€

Trésorerie Année 2	Mois 1	Mois 2	Mois 3	Mois 4	Mois 5	Mois 6	Mois 7	Mois 8	Mois 9	Mois 10	Mois 11	Mois 12
Encaissements	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€
Décaissements	10,510.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	38,273.08€	10,110.96€	10,110.96€
Flux de trésorerie mensuels	10,609.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	-17,153.08€	11,009.04€	11,009.04€
SOLDE début mois	131,408.48€	142,017.52€	153,026.56€	164,035.60€	175,044.64€	186,053.68€	197,062.72€	208,071.76€	219,080.80€	230,089.84€	212,936.76€	223,945.80€
SOLDE fin mois	142,017.52€	153,026.56€	164,035.60€	175,044.64€	186,053.68€	197,062.72€	208,071.76€	219,080.80€	230,089.84€	212,936.76€	223,945.80€	234,954.84€

Trésorerie Année 3	Mois 1	Mois 2	Mois 3	Mois 4	Mois 5	Mois 6	Mois 7	Mois 8	Mois 9	Mois 10	Mois 11	Mois 12
Encaissements	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€
Décaissements	10,510.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	38,273.08€	10,110.96€	10,110.96€
Flux de trésorerie mensuels	10,609.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	-17,153.08€	11,009.04€	11,009.04€
SOLDE début mois	234,954.84€	245,563.88€	256,572.92€	267,581.96€	278,591.00€	289,600.04€	300,609.08€	311,618.12€	322,627.16€	333,636.20€	316,483.12€	327,492.16€
SOLDE fin mois	245,563.88€	256,572.92€	267,581.96€	278,591.00€	289,600.04€	300,609.08€	311,618.12€	322,627.16€	333,636.20€	316,483.12€	327,492.16€	338,501.20€

Trésorerie Année 4	Mois 1	Mois 2	Mois 3	Mois 4	Mois 5	Mois 6	Mois 7	Mois 8	Mois 9	Mois 10	Mois 11	Mois 12
Encaissements	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€
Décaissements	10,510.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	38,273.08€	10,110.96€	10,110.96€
Flux de trésorerie mensuels	10,609.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	-17,153.08€	11,009.04€	11,009.04€
SOLDE début mois	338,501.20€	349,110.24€	360,119.28€	371,128.32€	382,137.36€	393,146.40€	404,155.44€	415,164.48€	426,173.52€	437,182.56€	420,029.48€	431,038.52€
SOLDE fin mois	349,110.24€	360,119.28€	371,128.32€	382,137.36€	393,146.40€	404,155.44€	415,164.48€	426,173.52€	437,182.56€	420,029.48€	431,038.52€	442,047.56€

Trésorerie Année 5	Mois 1	Mois 2	Mois 3	Mois 4	Mois 5	Mois 6	Mois 7	Mois 8	Mois 9	Mois 10	Mois 11	Mois 12
Encaissements	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€	21,120.00€
Décaissements	10,510.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	10,110.96€	38,273.08€	10,110.96€	10,110.96€
Flux de trésorerie mensuels	10,609.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	11,009.04€	-17,153.08€	11,009.04€	11,009.04€
SOLDE début mois	442,047.56€	452,656.60€	463,665.64€	474,674.68€	485,683.72€	496,692.76€	507,701.80€	518,710.84€	529,719.88€	540,728.92€	523,575.84€	534,584.88€
SOLDE fin mois	452,656.60€	463,665.64€	474,674.68€	485,683.72€	496,692.76€	507,701.80€	518,710.84€	529,719.88€	540,728.92€	523,575.84€	534,584.88€	545,593.92€

Solde de trésorerie

